

أسئلة، ملاحظات هامة، وتحذيرات قبل البدء

Service Track 01: Foundations of Bioinformatics, Structural Analysis, and Molecular Docking

هذا الدليل هو خطوتك الأولى بعد الفيديو التعريفي. يرجى قراءة هذه التوضيحات بعناية لضمان توافق توقعاتك مع طبيعة وأهداف هذا المسار التقني المركز.

هل تبحث عن مسار تقني مُركز أم نظام عمل FAB متكامل؟



Service Track 01 (هذا المسار)

الهدف: بناء كفاءة تقنية جاهزة لتقديم خدمات محددة في الـ CADD.

التركيز: التنفيذ العملي، تحليل البيانات، Molecular Docking، وكتابة التقارير العلمية.

النتيجة: قائمة خدمات وتحليلات واضحة قابلة للتقديم للغير.

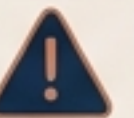


Full FAB Program (ليس هذا المسار)

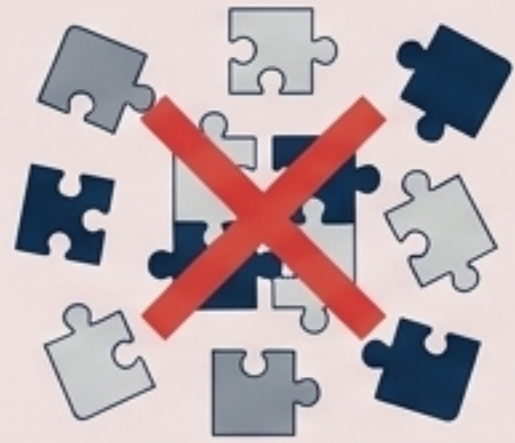
الهدف: بناء بيزنس عمل حر متكامل.

التركيز: يشمل الـ Media Buying، الهياكل المالية المعقدة، وأنظمة الاستحواذ الشاملة على العملاء.

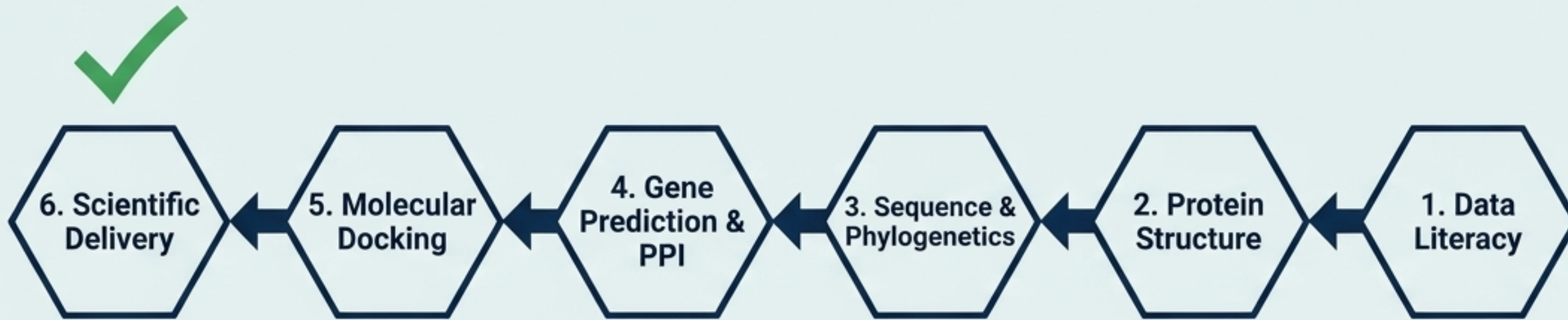
تنبيه: هذا المسار ليس طريقاً مختصراً لبناء بيزنس مستقل كامل، بل هو مسار تأسيسي وتطبيقي مخصص لتقديم خدمات علمية محددة.



هل أنت مستعد لدراسة هذا المسار ك Workflow متصل؟



الخطأ الشائع: التعامل مع الكورسات كأدوات منفصلة.
فهم قواعد البيانات وحده لا يكفي، وتعلم الـ Docking بدون فهم هيكل البروتين لن يصنع منك خبيراً.

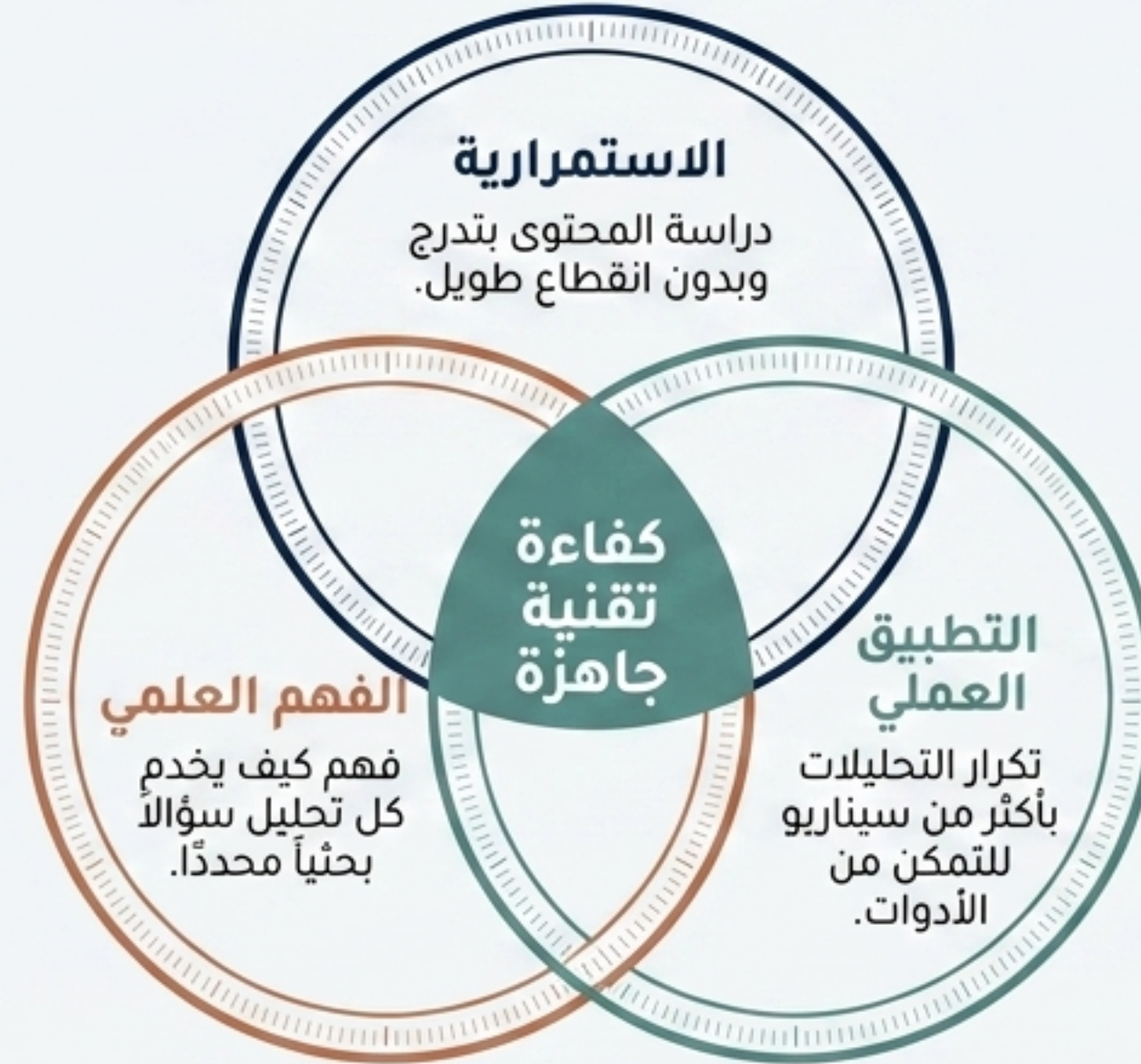


المنهجية
الصحيحة:
مسار مترابط

قوة الخدمة التي ستقدمها تكمن في قدرتك على ربط هذه المراحل ببعضها للإجابة على سؤال بحثي حقيقي للعميل.

كيف تتحول المعرفة التقنية إلى قدرة حقيقية على تقديم الخدمة؟

الوصول إلى الجاهزية لتقديم الخدمة يتطلب التزاماً شخصياً.



الكفاءة لا تُشتري بالاشتراك في المسار، بل تُبنى بالتطبيق المستمر والفهم العميق.

هل تدرك أن الجاهزية لتقديم الخدمة لا تعني تحويل العملاء الفوري؟



المرحلة الأولى: الجاهزية التقنية (دور المسار)

القدرة على تنفيذ تحليلات مهنية وكتابة مخرجات علمية واضحة.



المرحلة الثانية: الحصول على العميل (دورك)

يتطلب مهارات تواصل، تسعير، ومتابعة لإغلاق البيع.

توضيح هام بخصوص Add-On A

هذه الباقة تدعم وصولك للعملاء، لكنها لا تضمن المبيعات. إغلاق البيع يعتمد كلياً على مجهودك وجودة عرضك للخدمة.



الوظيفة: تشغيل حملات إعلانية وتوفير جهات اتصال جديدة.

التكلفة: 2,300 جنيه مصري / شهرياً (اختياري تماماً).

الميثاق النهائي قبل الانطلاق

✓ أدرك أن هذا مسار تقني مُركز لتقديم خدمات CADD, وليس بديلاً عن تأسيس بيزنس متكامل.

✓ ألتزم بدراسة الوحدات كمنظومة مترابطة تبدأ بالبيانات وتنتهي بالـ Docking.

✓ أفهم أن الوصول للاحترافية يعتمد كلياً على التطبيق المستمر والتدريب العملي.

✓ أدرك أن خدمات الدعم التسويقي الاختيارية تساعد في الوصول لفرص جديدة, لكنها لا تضمن البيع الفوري.

إذا كانت هذه المبادئ تتوافق مع أهدافك, فأنت الآن جاهز تماماً لبدء رحلتك في Service Track 01.